

Gedreven vertegenwoordiger in de beauty-sector Regio Limburg/Antwerpen

Heb jij een passie voor beauty, een talent voor advies en ben je een geboren verkoper? Delise Cosmetics zoekt een enthousiaste Sales Representative om ons team te versterken in de regio Limburg & Antwerpen.

Wie zijn wij?

Delise Cosmetics is een toonaangevende verdeler van hoogwaardige en trendy cosmeticamerken in de Benelux. Wij werken samen met schoonheidsinstituten, kappers en wellnesscentra om hen te voorzien van de beste producten en innovatieve beauty-oplossingen.

Profiel

- Een **diploma schoonheidszorgen** is een must – dankzij jouw vakkennis kan je klanten niet alleen adviseren, maar ook professioneel opleiden.
- Je combineert je beauty-expertise met een **sterk commercieel instinct**. Een diploma in sales of marketing is geen vereiste, maar verkopen zit wél in je DNA.
- Je kent de beautysector van binnenuit en voelt perfect aan wat een instituut nodig heeft.
- Je werkt zelfstandig, gestructureerd en resultaatgericht.
- Tweektaligheid (NL/FR) is een troef.
- Je hebt een rijbewijs B en bent bereid om je in Limburg & Antwerpen te verplaatsen.
- Goede kennis van Office-toepassingen is een pluspunt.

Jouw taken

Verkoop & klantenrelaties

- Je bezoekt bestaande klanten en bouwt duurzame, professionele relaties op.
- Je prospecteert actief bij nieuwe schoonheidsinstituten, salons en andere professionele klanten en breidt het klantenbestand verder uit.
- Je stelt onze merken en producten voor en adviseert professionals op maat.

Trainingen & opleidingen

- Je geeft opleidingen bij instituten op locatie voor nieuwe klanten om hen te coachen in productkennis en toepassing.
- Je organiseert en verzorgt groepsopleidingen voor professionals en teams.

Administratie & opvolging

- Je werkt commerciële voorstellen uit en volgt offertes, bestellingen en leveringen administratief op, in samenspraak met de klant en het team.
- Je rapporteert regelmatig aan het team en denkt mee over commerciële strategieën.

Aanbod

- Een deeltijds contract van 24u/week met mogelijke uitbreiding naar een fulltime tewerkstelling.
- Wij zorgen voor begeleiding, ondersteuning van het sales- en marketingteam en opleiding. jij zorgt voor gedrevenheid, enthousiasme en een positieve vibe.
- Je krijgt een marktconform loon.
- Een stijlvolle bedrijfswagen, smartphone en laptop zijn inbegrepen in je loonpakket.
- Je krijgt veel vrijheid en flexibiliteit.
- Je komt terecht in een jong & gedreven team met een no-nonsense cultuur!

Interesse?

Bezorg ons jouw cv via delphine@delisecosmetics.be en wij contacteren jou zo snel mogelijk!